

CRAS WOODGROUP – CATEGORY MANAGER GEVEL & DAK

Category Manager Gevel & Dak

Wie is onze Category Manager Gevel & Dak en wat wordt er verwacht...

Als Category Manager Gevel & Dak ben je bij Cras de sturende kracht achter ons assortiment platen & hout voor gevels, isolatie en dakbedekkingsmaterialen. Je bouwt aan een marktgericht, rendabel en duurzaam productaanbod en stelt strategische keuzes scherp op het vlak van leveranciers, prijzen en innovaties. Je rapporteert aan de Head of Purchase & Category Management.

Jouw Verantwoordelijkheden

- **Categorie- & Assortimentsstrategie:** Beheren, ontwikkelen en positioneren van de productcategorieën (breedte, diepte, introducties en uitfaseringen) met oog voor marge, rotatie en duurzaamheid.
- **Onderhandeling & Leveranciersbeheer:** Voeren van commerciële onderhandelingen over prijzen, condities en exclusiviteiten; evalueren en opvolgen van leveranciersprestaties.
- **Prijs- & Margemanagement:** Bewaken en optimaliseren van de prijsstrategie en tarifiering om de euro-marge te vergroten.
- **Commerciële Ondersteuning & Sales Enablement:** Actief bijdragen aan de verkoop van het toegewezen assortiment door het Sales-team te ondersteunen met diepgaande productkennis, commercieel inzicht en het identificeren van markt- en verkoopopportuniteiten.
- **Offertebeheer & Conversie:** Medeverantwoordelijk voor de opmaak en nauwkeurige opvolging van offertes binnen jouw categorie, in nauwe afstemming met het Sales-team, om een hogere conversie en maximale klanttevredenheid te realiseren.
- **Marktanalyse:** Analyseren van markttrends, klantbehoeften en concurrentie, en deze vertalen naar concrete acties.
- **Cross-functionele Samenwerking:** Nauw samenwerken met Sales, Marketing, Supply Chain, Finance en Productie voor promoties, voorraadbeheer, offertes en commerciële ondersteuning.
- **KPI- & Procesbewaking:** Sturen op KPI's (marge, rotatie, marktaandeel) en trekken van innovatie- en digitaliseringsprojecten.

Are you a Woodbeliever? Dan kun je alvast enkele van deze competenties afvinken!

- **Opleiding & Ervaring:** Bachelor (technisch, commercieel of economisch) met 2 tot 3 jaar ervaring in category management, commerciële aankoop.
- **Houtkennis** is hier echt een must in deze job.
- **Talenkennis:** Uitstekende beheersing van het Nederlands (C2) en een goede kennis van het Frans is vereist.
- **Competenties:** Sterke commerciële drive, onderhandelingsvaardigheden en een hoog niveau van

omgevingsbewustzijn en commercieel inzicht. Analytisch ingesteld, proactief en een echte netwerker.

- **Kennis:** Grondige inzichten in category management, pricing, assortimentsplanning en trendmonitoring. Kennis van ERP-/CRM-systemen (SAP, Salesforce) en MS Office/Google Workspace is een troef.

Wat mag je van ons verwachten?

We zijn een bedrijf die reeds meer dan 140 jaar bestaat, ferm uitgegroeid is naar een 350 tal medewerkers, maar waar de warme familiale sfeer voelbaar blijft! Of het nu tijdens de zomer-BBQ, het kerstfeestje of het personeelsfeest is. Wil jij met ons meevieren?

Waarom kiezen voor deze job?

Naast een boeiende functie in een gerenommeerd bedrijf bieden wij:

- Een fulltime job (vast contract).
- 20 verlofdagen en 9 dagen extra ADV dagen! Laat die reis maar komen. ➔
- Een persoonlijk opleidingstraject via ons eigen LeaP! opleidingsplatform.
- Een aantrekkelijk verloningspakket (Elektrische bedrijfswagen, laadkaart, maaltijdcheques, onkostenvergoeding, groepsverzekering, bonus, enz.) en de mogelijkheid om in te stappen in ons Flex Income Plan (keuze uit diverse loonoptimalisaties)!
- Jaarlijks evolutiegesprek en groeikansen binnen het bedrijf.
- Je werkt in ons hoofdkantoor in Waregem.
- Een topteam en een informele werksfeer.

De gezelligheid en positieve sfeer krijg je er gratis bij!

Herken je jezelf in deze vacature? Stuur mij jouw gegevens door en dan nodig ik je graag uit!

<https://www.craswoodgroup.be/>