

CRAS WOODGROUP – TOONZAALVERKOPER BREMS DOORS (m/v/x)

Toonzaalverkoper (m/v/x)

Wie is onze toonzaalverkoper / toonzaalverkoopster en wat wordt er verwacht...

Al onze bediendenvacatures worden exclusief beheerd door - Twee Punt Nul Careers (<https://tpnc.be/>)

Over Brems Doors

Bij Brems Doors ontwerpen en produceren we al jarenlang hoogwaardige binnendeuren die functionaliteit en esthetiek naadloos combineren. Ons bedrijf staat bekend om zijn vakmanschap, innovatie en focus op kwaliteit. Om ons team te versterken, zijn we op zoek naar een gedreven toonzaalverkoper of -verkoopster die een sleutelrol wil spelen in het inspireren en begeleiden van onze B2B en B2C klanten.

Jouw rol

Als toonzaalverkoper/verkoopster ben jij het visitekaartje van onze showroom. Je verwelkomt klanten (zowel particulier als professioneel), luistert naar hun behoeften en vertaalt deze naar de perfecte deur-oplossing. Je bent een expert in het adviseren van onze klanten en begeleidt hen door het volledige verkoopproces.

Wat ga je doen?

- Aanschrijven van architecten en prospecteren: telefonisch, social media, per mail, ...
- Klanten professioneel en gastvrij ontvangen in de toonzaal.
- Actief luisteren naar de wensen en eisen van onze B2B- en B2C klanten.
- Advies op maat geven over onze producten en oplossingen.
- Offertes opstellen en opvolgen om tot een succesvolle verkoop te komen.
- Relaties opbouwen en onderhouden met onze klanten.
- Samenwerken met collega's om de klantervaring te optimaliseren.
- Trends en innovaties in de sector nauwlettend in de gaten houden.
- Indien er geen klanten aanwezig zijn in de toonzaal spring je bij om offertes en orders op te maken voor onze commerciële afdeling.

Are you a Woodbeliever? Dan kun je alvast enkele van deze competenties afvinken!

- Commerciële flair: Je hebt een vlotte babbel en weet klanten te overtuigen.
- Ervaring: Minimaal 2 jaar ervaring in een commerciële functie, bij voorkeur in een showroom.
- Interesse in interieur en design: Affiniteit met esthetiek, kwaliteit en architecturale trends.

- Klantgerichtheid: Je denkt mee met de klant en streeft naar de beste oplossing.
- Organisatievermogen: Je kunt je werk gestructureerd aanpakken en je dossiers nauwgezet opvolgen.
- Je kan zeer zelfstandig werken.
- Taalvaardig: Uitstekende communicatievaardigheden in het Nederlands. Frans en/of Engels is een pluspunt.
- Je werkt van dinsdag tot en met zaterdag. Je vrije dagen zijn op zondag en maandag. Indien je graag een andere vaste dag thuis bent, dan is dit ook zeker bespreekbaar.

Wat mag je van ons verwachten?

We zijn een bedrijf die reeds meer dan 140 jaar bestaat, ferm uitgegroeid is naar een 400 tal medewerkers, maar waar de warme familiale sfeer voelbaar blijft!

Waarom kiezen voor deze job?

Naast een boeiende functie in een gerenommeerd bedrijf bieden wij:

- Een fulltime job (vast contract).
- 20 verlofdagen en 9 dagen extra ADV dagen! Laat die reis maar komen. ➔
- Een persoonlijk opleidingstraject via ons eigen LeaP! opleidingsplatform.
- Een aantrekkelijk verloningspakket (maaltijdcheques, onkostenvergoeding, groepsverzekering, bonus, enz.) en de mogelijkheid om in te stappen in ons Flex Income Plan (keuze uit diverse loonoptimalisaties)!
- Jaarlijks evolutiegesprek en groeikansen binnen het bedrijf.
- Je werkt in ons filiaal van Brems Doors in Halen.
- Een topteam en een informele werksfeer.
- Diverse activiteiten gedurende het jaar, onder leiding van ons Eventteam, waar jij ook kunt instappen!

De gezelligheid en positieve sfeer krijg je er gratis bij!

Herken je jezelf in deze vacature? Stuur mij jouw gegevens door en dan nodig ik je graag uit voor een (virtuele) kop koffie of thee.

Al onze bediendenvacatures worden exclusief beheerd door - Twee Punt Nul Careers (<https://tpnc.be/>).

<https://www.craswoodgroup.be/>